



ACCOUNT MANAGER

ACTIVITÉS PRINCIPALES :

- Gérer les relations avec les clients existants, assurer leur satisfaction et leur fidélisation.
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales au sein du portefeuille.
- Assurer le suivi de l'implémentation des solutions proposées.
- Effectuer des bilans réguliers pour proposer des améliorations.

PROFIL :

- Diplôme : Bac +3 à Bac +5 en commerce ou gestion de comptes.
- Expérience : 3 à 5 ans dans un poste similaire.
- Personnalité : Orienté service client, organisé, capable de résoudre des problèmes complexes.
- Compétences : Gestion de comptes, négociation, suivi client, analyse des besoins.

RÉMUNÉRATION :

Fourchette : 45K€ - 70K€ brut annuel + variable.

