



CHARGÉ D'AFFAIRES

ACTIVITÉS PRINCIPALES :

- Développer des affaires et gérer un portefeuille de clients B2B.
- Proposer des solutions adaptées aux besoins des clients et négocier les contrats.
- Suivre les projets et assurer leur bon déroulement jusqu'à la livraison.
- Piloter une équipe ou collaborer avec différents services internes.

PROFIL :

- Diplôme : Bac +3 à Bac +5 en gestion, commerce ou ingénierie.
- Expérience : 3 à 7 ans dans une fonction similaire, idéalement dans un secteur technique ou commercial.
- Personnalité : Proactif, gestionnaire, sens du service client.
- Compétences : Gestion de projet, négociation, relation client, management.

RÉMUNÉRATION :

Fourchette : 45K€ - 65K€ brut annuel + variable (jusqu'à 20%).