



CHEF DES VENTES EXPORT

ACTIVITÉS PRINCIPALES :

- Développer le chiffre d'affaires sur les marchés internationaux.
- Prospecter de nouveaux clients et fidéliser les partenaires existants.
- Participer aux négociations commerciales avec les clients grands comptes.
- Analyser les performances et proposer des actions correctives.

PROFIL :

- Diplôme : Bac +4/5 en commerce international.
- Expérience : 5 à 7 ans dans une fonction export, avec une expérience en management.
- Qualités personnelles : Proactif(ve), orienté(e) résultats, sens des affaires.
- Compétences : Prospection, négociation, maîtrise de l'anglais et éventuellement d'une autre langue.

RÉMUNÉRATION :

Fourchette : 50K€ à 70K€ brut annuel + variable.