



DIRECTEUR COMMERCIAL

ACTIVITÉS PRINCIPALES :

- Définir et piloter la stratégie commerciale pour atteindre les objectifs fixés.
- Gérer et animer une équipe commerciale.
- Développer et fidéliser un portefeuille de clients stratégiques.
- Analyser les performances et proposer des plans d'action.

PROFIL :

- Diplôme : Bac +4/5 en commerce ou gestion.
- Expérience : 8 à 10 ans dans une fonction commerciale, dont 3 ans en management d'équipe.
- Qualités personnelles : Leadership, orienté résultats, excellent communicant.
- Compétences : Négociation grands comptes, gestion d'équipe, stratégie commerciale.

RÉMUNÉRATION :

Fourchette : 70K€ à 100K€ brut annuel + variable attractif.