



DIRECTEUR EXPORT

ACTIVITÉS PRINCIPALES :

- Définir et mettre en œuvre la stratégie export.
- Identifier de nouveaux marchés et développer des partenariats internationaux.
- Gérer et animer les équipes commerciales à l'international.
- Assurer le suivi des grands comptes et optimiser la rentabilité des activités export.

PROFIL :

- Diplôme : Bac +5 en commerce international ou équivalent.
- Expérience : 10 ans en commerce export, dont 5 ans en management.
- Qualités personnelles : Vision stratégique, leadership, orienté(e) résultats.
- Compétences : Gestion grands comptes, négociation internationale, anglais courant.

RÉMUNÉRATION :

Fourchette : 90K€ à 130K€ brut annuel + variable attractif.

