



DIRECTEUR DE MAGASIN

ACTIVITÉS PRINCIPALES :

- Gérer et développer le chiffre d'affaires du magasin.
- Encadrer, former et motiver les équipes.
- Garantir la satisfaction client et la bonne tenue du point de vente.
- Piloter les indicateurs de performance (CA, marges, stocks).

PROFIL :

- Diplôme : Bac +3/5 en commerce ou management.
- Expérience : 5 à 7 ans dans la gestion d'un point de vente.
- Qualités personnelles : Gestionnaire, commerçant(e), leadership.
- Compétences : Management d'équipe, gestion de stocks, pilotage financier.

RÉMUNÉRATION :

Fourchette : 45K€ à 65K€ brut annuel + primes selon performances.