



NÉGOCIATEUR IMMOBILIER

ACTIVITÉS PRINCIPALES :

- Prospector de nouveaux biens immobiliers et les négocier avec les propriétaires.
- Accompagner les clients dans la vente ou l'achat de biens immobiliers.
- Estimer la valeur des biens et établir des propositions commerciales.
- Assurer le suivi administratif des transactions.

PROFIL :

- Diplôme : Bac +2 à Bac +5 en immobilier.
- Expérience : 2 à 5 ans dans l'immobilier, idéalement en transaction.
- Personnalité : Excellent négociateur, autonome, bonne présentation.
- Compétences : Négociation, estimation immobilière, gestion administrative, relation client.

RÉMUNÉRATION :

Fourchette : 30K€ - 60K€ brut annuel + commissions sur ventes.