



# ATTACHÉ COMMERCIAL

## ACTIVITÉS PRINCIPALES :

- Prospecter de nouveaux clients et maintenir les relations avec les clients existants.
- Suivre l'évolution du marché et anticiper les besoins clients.
- Rédiger les devis et les propositions commerciales.
- Assurer la gestion administrative des ventes.

## PROFIL :

- Diplôme : Bac +2 à Bac +4 en commerce ou vente.
- Expérience : 1 à 3 ans dans une fonction commerciale.
- Personnalité : Bon communicant, dynamique, réactif.
- Compétences : Prospection, négociation, CRM, sens du service.

## RÉMUNÉRATION :

Fourchette : 30K€ - 45K€ brut annuel + commissions.